

Referenza



MEVACO

Faszinierend einfach

CAS genesisWorld

xRM e CRM per PMI





» Abbiamo trovato una soluzione CRM adattabile facilmente alle nostre esigenze. «

Ägidius Jung, Direttore Vendite



Settore

Metallurgico / Trasformazione

Requisiti/Obiettivi

- Garantire un database comune in tutte e sedi sia in Germania che all'estero
- Mappare i processi di vendita
- Campagne di marketing e richieste dei clienti
- Integrazione e interfacce con soluzioni esistenti
- Sistema centralizzato per la manutenzione e l'aggiornamento degli indirizzi

Benefici e Vantaggi

- Banca dati omogenea in tutte le filiali
- Tutti i dati rilevanti provenienti da diverse banche dati e soluzioni gestiti con chiari diritti di accesso
- Gestione centralizzata degli indirizzi
- Dati coerenti in tutti i database
- Processo di distribuzione uniforme in tutta l'azienda
- Utilizzo dei flussi di lavoro per un'efficace gestione del cliente
- Ottimi standard e tools per la gestione interna

CAS genesisWorld

Dati del Progetto

- CAS genesisWorld Premium
- Moduli: Form & Database Designer, Report, Survey, Marketing pro
- Integrazione Magento (Shop-Software), Inxmail, Deltamaster, Alpha Pro (ERP)

Azienda

- MEVACO GmbH
www.mevaco.de
- Fornitore leader di lamiere stirate, lamiere forate e grate
- Fondata nel 1997
- Dipendenti: 135

CAS genesisWorld

- Gestione professionale del cliente
- Supporta i processi interni ed aumenta l'efficienza
- Fatto su misure per le PMI
- Esteso sistema di diritti di accesso ai dati
- Ottimo rapporto qualità-prezzo
- Prodotto pluripremiato
- Più di 200 specialisti di CRM per il supporto on-site
- Usato con successo da più di 10.300 aziende

Contatto e consulenza

itdesign



CAS Mittelstand
A SmartCompany of CAS Software AG

www.cas-mittelstand.de