



Caso di Successo

Cliente



Schedetal Folien GmbH
www.schedetal.com
Numero di dipendenti: 100
Industria: Aziende Manifatturiere

Profilo Cliente

Fondata nel 1908, questa azienda a conduzione familiare di medie dimensioni è uno dei principali fornitori mondiali di tecnologia di tenuta. Oggi, come produttore pionieristico di coperture e membrane impermeabilizzanti, Schedetal realizza progetti in tutta Europa e a livello internazionale.

Prodotti in uso

- ▶ CAS genesisWorld Premium Edition
- ▶ Moduli Form e Database Designer
- ▶ Moduli Report

Partner



COBUS ConCept GmbH
33378 Rheda-Wiedenbrück
Tel: +49 5242 4054-0
www.cobus-concept.de

Trasparenza e fedeltà dei clienti per il successo

"Schedetal ha scritto un secolo di storia aziendale di successo con prodotti innovativi, sostenibili e duraturi, oltre agli strumenti di amministrazione e vendita." Con CAS genesisWorld siamo sulla strada giusta: l'accettazione dei dipendenti, i processi ottimizzati e i numerosi guadagni di efficienza dimostrano quanto successo abbia avuto l'introduzione della nuova soluzione CRM. "

Nils Altmann, Amministratore Delegato

Requisiti

- ▶ Memoria Centrale dei dati
- ▶ Gestione moderna dei contatti
- ▶ Gestione di progetti e oggetti
- ▶ Sostituzione di singoli sistemi autosufficienti
- ▶ Fine dell'utilizzo della carta
- ▶ Informazioni chiaramente accessibili su clienti e fornitori
- ▶ Segnalazione opzioni

Soluzione

Bisher verwaltete man bei Schedetal das Kontaktmanagement mit Microsoft Outlook® und Excel®. Mit CAS genesisWorld wurden laufende und alte Objekte dauerhaft, digital und zentral zugänglich. Automatisierte Prozesse unterstützen effektiv das Projekt- und Eventmanagement. Reports sind leicht erstellt und nützliche Entscheidungsgrundlagen. In der weiteren Planung steht die Einführung vom Modul Sales pro.

Benefici e Vantaggi

- ▶ Database centrale e unico di indirizzi
- ▶ Aumento della qualità degli indirizzi
- ▶ Riduzione costi di manutenzione
- ▶ Cancellazione il file cliente
- ▶ Supporto efficace per inviti e organizzazione di eventi
- ▶ Archiviazione completa e accessibile delle informazioni sui clienti
- ▶ Minore tempo dedicato alla ricerca di informazioni
- ▶ Preparazione mirata ed efficiente delle interviste ai clienti



CAS Software AG
CAS-Weg 1 - 5
76131 Karlsruhe, Deutschland
Tel: +49 721 9638-188
CASgenesisWorld@cas.de
www.cas-mittelstand.de