

Referenza



»Con CAS genesisWorld, siamo riusciti a rendere la nostra comunicazione più efficiente. Tutte le informazioni sul processo di vendita possono essere viste in un colpo solo.«

Robert Stolz, Direttore Amministrativo

**CAS** genesisWorld  
xRM und CRM für den Mittelstand





» La Neva Systemhaus GmbH ci ha convinto per l'inserimento di CAS genesisWorld con il loro metodo professionale e sistematico. «

Robert Stolz, Direttore Amministrativo



## Settore

Industriale, macchinari ed apparecchiature

## Obiettivi/Requisiti

- Ottimizzazione dei processi di vendita e marketing
- Semplice invio di brochure
- Comunicazione strutturata
- Informazioni in un unico sistema
- CRM mobile
- Riorganizzazione dei file e sostituzione con Outlook
- Sostituzione di SAGE CRM

## Benefici e Vantaggi

- Efficiente processo di vendita: definizione specifiche per ogni azienda, dalle prime fase per la qualificazione del contatto alla conversione del Lead in opportunità di vendita, fino al servizio di post vendita
- Sistema automatizzato di promemoria per supportare tutte le attività giornaliere
- Informazioni a 360 ° sul cliente - in qualsiasi momento – per fornire una migliore consulenza e servizio
- Campagne di marketing mirate grazie alle ampie funzioni di ricerca e filtri: creazione di mailing list per specifici gruppi
- Invio sistematica di brochure garantisce un risparmio di tempo e maggiore trasparenza
- Processo decisionale basati su reportistica

## CAS genesisWorld

### Dati del progetto

- CAS genesisWorld Premium
- Modulo Sales pro

### Azienda

- STOLZ Aufrolltechnik GmbH,  
[www.stolz-aufrolltechnik.de](http://www.stolz-aufrolltechnik.de)
- Leader nella fornitura di bobine personalizzate per tubi flessibili
- Premiato come Top Innovator nel 2016 tra le prime 100 aziende
- Dipendenti - circa 50

### CAS genesisWorld

- Gestione professionale del cliente
- Supporta i processi interni ed aumenta l'efficienza
- Fatto su misure per le PMI
- Soluzioni CRM mobile per smartphone, tablet e browser con CAS SmartDesign®
- Esteso sistema di diritti di accesso ai dati
- Ottimo rapporto qualità-prezzo
- Prodotto pluripremiato
- Più di 200 specialisti di CRM per il supporto on-site
- Usato con successo da più di 20.000 aziende

## Contatto e Consulenza



NEWA Systemhaus GmbH  
88521 Ertingen  
+49 7371 9594-50  
[www.newa.de](http://www.newa.de)



**CAS Mittelstand**  
A SmartCompany of CAS Software AG  
[www.cas-mittelstand.de](http://www.cas-mittelstand.de)