

Referenza



»Con CAS genesisWorld, siamo riusciti a rendere la nostra comunicazione più efficiente. Tutte le informazioni sul processo di vendita possono essere viste in un colpo solo.«

Robert Stolz, Direttore Amministrativo

CAS genesisWorld
xRM und CRM für den Mittelstand





» La Neva Systemhaus GmbH ci ha convinto per l'inserimento di CAS genesisWorld con il loro metodo professionale e sistematico. «

Robert Stolz, Direttore Amministrativo



Settore

Industriale, macchinari ed apparecchiature

Obiettivi/Requisiti

- Ottimizzazione dei processi di vendita e marketing
- Semplice invio di brochure
- Comunicazione strutturata
- Informazioni in un unico sistema
- CRM mobile
- Riorganizzazione dei file e sostituzione con Outlook
- Sostituzione di SAGE CRM

Benefici e Vantaggi

- Efficiente processo di vendita: definizione specifiche per ogni azienda, dalle prime fase per la qualificazione del contatto alla conversione del Lead in opportunità di vendita, fino al servizio di post vendita
- Sistema automatizzato di promemoria per supportare tutte le attività giornaliere
- Informazioni a 360 ° sul cliente - in qualsiasi momento – per fornire una migliore consulenza e servizio
- Campagne di marketing mirate grazie alle ampie funzioni di ricerca e filtri: creazione di mailing list per specifici gruppi
- Invio sistematica di brochure garantisce un risparmio di tempo e maggiore trasparenza
- Processo decisionale basati su reportistica

CAS genesisWorld

Dati del progetto

- CAS genesisWorld Premium
- Modulo Sales pro

Azienda

- STOLZ Aufrolltechnik GmbH,
www.stolz-aufrolltechnik.de
- Leader nella fornitura di bobine personalizzate per tubi flessibili
- Premiato come Top Innovator nel 2016 tra le prime 100 aziende
- Dipendenti - circa 50

CAS genesisWorld

- Gestione professionale del cliente
- Supporta i processi interni ed aumenta l'efficienza
- Fatto su misure per le PMI
- Soluzioni CRM mobile per smartphone, tablet e browser con CAS SmartDesign®
- Esteso sistema di diritti di accesso ai dati
- Ottimo rapporto qualità-prezzo
- Prodotto pluripremiato
- Più di 200 specialisti di CRM per il supporto on-site
- Usato con successo da più di 20.000 aziende

Contatto e Consulenza



NEWA Systemhaus GmbH
88521 Ertingen
+49 7371 9594-50
www.newa.de



CAS Mittelstand
A SmartCompany of CAS Software AG
www.cas-mittelstand.de